



BS&B 在庫管理システム (B.I.M.S.)

ラプチャーディスクの在庫管理 削減や回避が可能なコストかも...

BS&B在庫管理システム(B.I.M.S.)はラプチャーディスクの購買及びラプチャーディスク、爆発放散口、OEMカスタマイズ製品及び関連圧力開放装置の在庫管理を改善するサポートを提供します。B.I.M.S.にこれらの製品の購買及び在庫管理の最適化を委任いただくことにより、安全在庫を確保した上、在庫コストの削減を実現し、在庫管理負担をゼロにするケースもあります。

コスト削減

競争優位性を維持するには設備、プロセス、商品やサービスの総所有コスト(TCO)の削減が必要になります。BS&B製品を活用してアプリケーションの効率性や生産性向上に向けた在庫管理及び技術サポートはB.I.M.S.が提供する多岐にわたるサービスの一部です。B.I.M.S.は在庫切れや予測外の製品需要の対応に特化した仕組みを有し、プロセスの効率化及びダウンタイムの削減を通じて生産性を向上させると共に、最高レベルの安全性、環境保護、規格基準の適合を維持するための総合的なアプローチを提供する高度な専門性を有します。

キャッシュフロー改善

圧力開放装置に関連する在庫コストを削減またはゼロにすることにより、事業運営資本を企業のバランスシートに戻すことができます。B.I.M.S.は各顧客ニーズに応じて、在庫に関連するコストを大幅削減、またはゼロにする在庫管理のカスタマイズソリューションを提案します。委託在庫(consignment)方式ご選択の場合、製品が消費された時点で請求が発生する為、在庫コストはゼロになります。保有在庫(non-consignment)方式ご選択の場合、B.I.M.S.は通常少なくとも20-40%の在庫削減を実現します。在庫削減により捻り出された関連資金を他の用途に分配できます。



上記写真はB.I.M.S.扱いのラプチャーディスクのパッケージ例です。バーコードラベルを利用して迅速かつ正確な在庫確認を行います。お客様のプラント現場で過圧開放装置が作動した場合、B.I.M.S.から直ちに特定の交換品を出荷します。在庫の減少が異常または加速されている状況においては、生産ライン停止のダウンタイムを回避するために緊急配送(Emergency Delivery Order)の手配が必要な場合もあります。

初期段階から築く信頼のパートナーシップ

B.I.M.S.はお客様を「パートナー」と位置付け、相互の信頼と尊重に基づくサポート関係を築きます。B.I.M.S.-Client関係構築の初日からB.I.M.S.は責任をもってプロジェクトの進行をリードします。12ヶ国で400社以上の契約者を誇り、パフォーマンスは実績で証明されています。お客様の期待に応え、さらに超えるBS&B製品に支えられたB.I.M.S.は、その卓越した製品性能と組み合わせで独自のサービスを提供し、他にはない特別なパートナーシップを構築しています。

BS&Bは圧力開放安全装置メーカーとして、最も包括的且つ幅広い製品及びソリューションを提供しています。この独自のリソースにより、B.I.M.S.の営業及び技術担当者はお客様の過圧保護アプリケーションに対して、単なるソリューションではなく、最適なソリューションをご提案することが可能です。B.I.M.S.は30年以上にわたる豊富な経験と実績を基盤に、安全性、性能及び信頼性を大幅に向上させる製品及びサービスを自信をもって提供致します。

即座に確認できるメリット:



価格

納期

検査

据付

着実に
解消される
課題:

緊急対応費

在庫コスト

管理

ダウンタイム

安全性

在庫の陳腐化

納期管理

残業

教育訓練

現場調査 / 運用監査

プロセス施設を対象とするお客様がB.I.M.S.と契約を開始する最初のステップは、現場調査および運用監査の実施です。必要な安全教育訓練を受講し、機密保持契約の締結後、B.I.M.S.の技術者が施設内すべての圧力開放装置を調査し、B.I.M.S.のサービス提供に関連する重要情報を記録いたします。

B.I.M.S.の技術者は、既設の圧力開放装置の仕様調査を行うとともに、設備全体の評価を実施します。その後、調査結果の詳細に加え、安全性、信頼性、生産性の向上に向けた具体的な提案を組み入れた報告書を作成し、お客様に提出します。この現場調査は、評価プロセスの一環として無償で実施されます。評価終了後には、お客様と協議を行い、B.I.M.S.が提供可能なサービスをお客様のご要望やニーズに合わせてカスタマイズし、最適なソリューションを導入します。

標準化

ラプチャーディスク、ホルダー、カスタマイズ製品、爆発放散口及び関連付属品を単一供給元に統一することで、同一仕様の製品を統合し、在庫管理対象のアイテム数を大幅に削減できます。この統合により、コスト削減を実現します。

標準化は、設計の種類を絞ることにより、設計及び現場担当者の理解度と馴染みやすさを向上させます。プロセスプラント環境において、配管工や機械工が装置の据付およびメンテナンスの責任を担う場合、設計の簡素化により、予期しない作動やシステム保護の不十分な状態を引き起こす可能性のあるヒューマンエラーを減少させ、より信頼性の高い設備の導入を実現します。



AMERICAS

Tulsa, OK USA

T: +1 918 622 5950
F: +1 918 665 3904
E: sales@bsbsystems.com

Houston, TX USA

T: +1 713 682 4515
F: +1 713 682 5992
E: sales@bsbsystems.com

Minneapolis, MN USA

T: +1 952 941 0146
F: +1 952 941 0646
E: sales@bsbipd.com

Edmonton, AB Canada

T: +1 780 955 2888
F: +1 780 955 3975
E: contacts@bsbprocess.com

Monterrey, Mexico

T: +011 52 81 8299 5861
T: +011 52 81 8299 5862
E: sales@bsbsystems.com

Sao Paulo, Brasil

T: +55 11 2084 4800
F: +55 11 2021 3801
E: sales@bsbbrasil.com

EUROPE, MIDDLE EAST & AFRICA

Limerick, Ireland

T: +353 61 484700
F: +353 61 304774
E: sales@bsb.ie

Düsseldorf, Germany

T: +49 211 93 0550
F: +49 211 398 2171
E: info@bormann-neupertbsb.de

Manchester, UK

T: +44 161 955 4202
F: +44 161 870 1086
E: sales@bsb-systems.co.uk

The Hague, The Netherlands

T: +31 20 399 9965
E: info@bsbsystems.nl

Copenhagen, Denmark

T: +45 29 65 69 61
E: info@bsbsystems.dk

United Arab Emirates

T +971 (0) 55 518 0314
T +971 (0) 55 518 0916
F +971 (0) 2 558 9961
E sales@bsbsystems.ae

ASIA PACIFIC

Singapore

T: +65 6513 9780
F: +65 6484 3711
E: sales@bsb.com.sg

Yokohama, Japan

T: +81 45 450 1271
F: +81 45 451 3061
E: information@bsb-systems.co.jp

Seoul, South Korea

T: +82 2 2636 9110
F: +82 2 2636 9120
E: sales@bsbsystems.kr

Shanghai, China

T: +86 21 6391 2299
F: +86 21 6391 2117
E: sales@bsbsystems.com

Chennai, India

T: +91 44 2450 4200
F: +91 44 2450 1056
E: sales@bsbsystems.com

Visit our website for the most complete, up-to-date information

Products, specifications and all data in this literature are subject to change without notice. Questions regarding product selection and specifications for specific applications should be directed to BS&B. All sales are subject to the BS&B companies' standard terms and conditions of sale. Nothing herein should be construed as a warranty of merchantability or fitness for a particular purpose.

www.bsbsystems.com | www.bsbsafety.jp

© 2018 BS&B Innovations, Limited. Updated December 2021



BS&B Inventory Management Systems (B.I.M.S.)

Rupture Disk Inventories

A capital cost you can do without.....

BS&B Inventory Management Systems (B.I.M.S.) assists customers through improved management of rupture disk purchases and inventory of rupture disks, explosion vents, custom engineered rupture disk products, and related pressure relief devices. By allowing B.I.M.S. to manage and optimize the purchase and inventory of these products, B.I.M.S. will reduce, or in many cases, eliminate inventory costs without compromising on safety stock levels.

B.I.M.S. REDUCES YOUR COSTS.

Maintaining a competitive edge requires reducing the total cost of ownership (TCO) of equipment and processes as well as goods and services. Inventory management and technical services related to efficiency and productivity of applications utilizing BS&B products are among the many services which B.I.M.S. provides. B.I.M.S. is uniquely skilled in providing a comprehensive approach designed to address stock out situations or unpredictable demand for product, increase productivity through more efficient process utilization and reduced downtime, and assist in maintaining the highest level of safety, environmental, and code/standards compliance.

B.I.M.S. IMPROVES CASH FLOW

Reducing or eliminating inventory costs associated with pressure relief devices introduces working capital back to a company's balance sheet. B.I.M.S. works with each customer to tailor a solution for inventory management, significantly reducing or eliminating the cost associated with that inventory. Where a consignment approach is selected, the product is invoiced when it is consumed, eliminating any inventory cost associated with those items. Where non-consignment is chosen, B.I.M.S. is typically and conservatively able to reduce inventory by 20-40%. The associated cash freed up through inventory reduction may now be redirected.



(Pictured): A B.I.M.S. Rupture Disk Package with bar code label to support fast and accurate inventory checks. When an overpressure relief device activates at your plant, B.I.M.S. immediately ships your plant specific replacement device. In situations where unusual or accelerated depletion of inventory occurs, it may be necessary to generate an Emergency Delivery Order to avoid production downtime.

A PARTNERSHIP FROM THE START

A Partnership from the start, B.I.M.S. refers to its customers as "partners" and the partnership is one of mutual dependence, reliance, and respect. From day one in a B.I.M.S.-Client relationship, the onus is on B.I.M.S. to perform and with over 400 subscribers in 12 countries, B.I.M.S. has a proven track record of performance. B.I.M.S. relies on BS&B for the products which meet and exceed customer expectations, but it is the services B.I.M.S. provides in combination with the excellent product performance that makes the B.I.M.S. relationship different.

BS&B has the most comprehensive range of pressure relief device solutions of any manufacturer of these safety products. This unique capability ensures B.I.M.S. sales and service personnel are able to offer the best solution, not just a solution, for a customer's overpressure protection application. The confidence B.I.M.S. has relative to their ability to provide products and services that substantially improve safety, performance and reliability is born from over 30-years of experience working to perfect that offering.

Immediate Benefits VISIBLE to you:



SITE SURVEY / AUDIT

For process facilities, the first step to becoming a B.I.M.S. customer is a site survey/audit. Upon completing required safety training and enacting necessary confidentiality documentation, B.I.M.S. technicians will survey each pressure relief device in a facility and record key pieces of information relevant to the services B.I.M.S. provides.

In addition to specifications of the installed pressure relief devices surveyed, B.I.M.S. technicians observe and evaluate the entire installation. A detailed report of B.I.M.S.' findings along with recommendations for improved safety, reliability, and productivity is then created and provided to the customer. This is all completed at no cost and no obligation as part of the evaluation process. Following these activities, B.I.M.S. begins open discussions about specific wants and needs relative to the services B.I.M.S. can provide and a tailored solution is put in place.

STANDARDIZATION

By standardizing on a single source for rupture disks and holders, custom engineered products, explosion vents, and associated accessories, customers realize savings through consolidation of like specifications, reducing the number of inventoried line items.

Standardization means fewer designs, meaning a higher level of comfort and familiarity with those designs. In process plant environments where pipe fitters and mechanics have responsibility for installing and maintaining these devices, this leads to more reliable installations by reducing the likelihood of errors which can result in annoyance activations or an inadequately protected system.



AMERICAS

Tulsa, OK USA

T: +1 918 622 5950
F: +1 918 665 3904
E: sales@bsbsystems.com

Houston, TX USA

T: +1 713 682 4515
F: +1 713 682 5992
E: sales@bsbsystems.com

Minneapolis, MN USA

T: +1 952 941 0146
F: +1 952 941 0646
E: sales@bsbipd.com

Edmonton, AB Canada

T: +1 780 955 2888
F: +1 780 955 3975
E: contacts@bsbprocess.com

Monterrey, Mexico

T: +011 52 81 8299 5861
T: +011 52 81 8299 5862
E: sales@bsbsystems.com

Sao Paulo, Brasil

T: +55 11 2084 4800
F: +55 11 2021 3801
E: sales@bsbbrasil.com

EUROPE, MIDDLE EAST & AFRICA

Limerick, Ireland

T: +353 61 484700
F: +353 61 304774
E: sales@bsb.ie

Düsseldorf, Germany

T: +49 211 93 0550
F: +49 211 398 2171
E: info@bormann-neupertbsb.de

Manchester, UK

T: +44 161 955 4202
F: +44 161 870 1086
E: sales@bsb-systems.co.uk

Moscow, Russia

T: +7 495 747 5916. ext 427
F: +7 499 133 4394
E: sales@bsbsystems.ru

The Hague, The Netherlands

T: +31 20 399 9965
E: info@bsbsystems.nl

Copenhagen, Denmark

T: +45 29 65 69 61
E: info@bsbsystems.dk

United Arab Emirates

T +971 (0) 55 518 0314
T +971 (0) 55 518 0916
F +971 (0) 2 558 9961
E sales@bsbsystems.ae

ASIA PACIFIC

Singapore

T: +65 6513 9780
F: +65 6484 3711
E: sales@bsb.com.sg

Yokohama, Japan

T: +81 45 450 1271
F: +81 45 451 3061
E: information@bsb-systems.co.jp

Seoul, South Korea

T: +82 2 2636 9110
F: +82 2 2636 9120
E: sales@bsbsystems.kr

Shanghai, China

T: +86 21 6391 2299
F: +86 21 6391 2117
E: sales@bsbsystems.com

Chennai, India

T: +91 44 2450 4200
F: +91 44 2450 1056
E: sales@bsbsystems.com

Visit our website for the most complete, up-to-date information

Products, specifications and all data in this literature are subject to change without notice. Questions regarding product selection and specifications for specific applications should be directed to BS&B. All sales are subject to the BS&B companies' standard terms and conditions of sale. Nothing herein should be construed as a warranty of merchantability or fitness for a particular purpose.

www.bsbsystems.com | www.bsb.ie

© 2018 BS&B Innovations, Limited. Updated December 2021